

MicroArchive Systems

# Möglichkeiten der Nutzung des ArchiveLaser®

Stuttgarter Kolloquium des ARCHE Projekts  
27.Juni 2006

David Gubler und David Weiss, MicroArchive Systems GmbH

**Partners in long-term archiving**



- 1. Dank**
- 2. Beispielanwendungen**
- 3. Nutzungsmöglichkeiten**
  - Für Endkunden: Outsourcing
  - Für Dienstleister: CSP Konzept
- 4. Ausblick 2006**

Dank



MicroArchive Systems

Herzlichen Dank für Ihre Mithilfe beim  
Aufbau und bei der Umsetzung des  
Projektes Arche!

# Muster



MicroArchive Systems

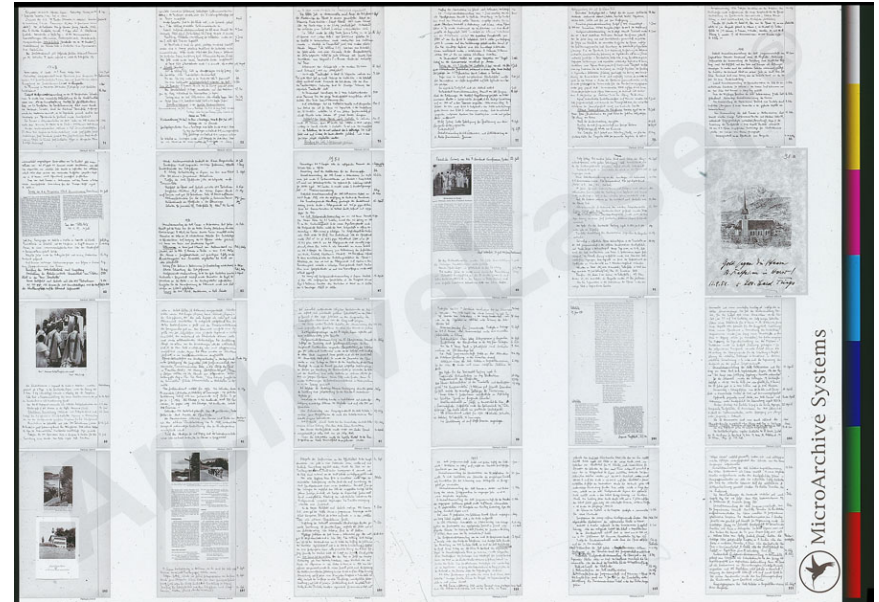


Partners in long-term archiving

# Beispielanwendungen I



MicroArchive Systems



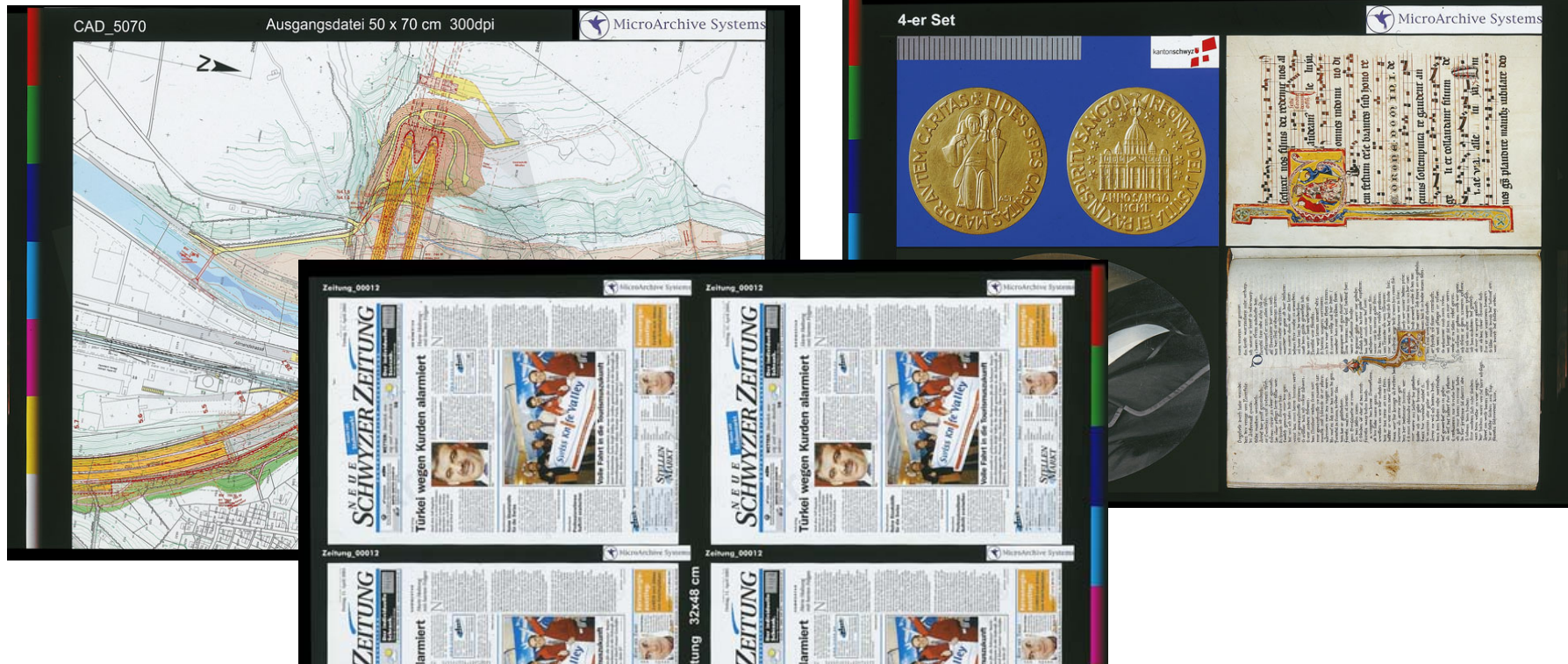
- IT-8 Chart: für i) richtige und ii) schöne Bilder
- Nesting: DIN-A4 Seiten mit Nesting (hier:24 Seiten./ Frame)

Partners in long-term archiving

# Beispielanwendungen I



MicroArchive Systems



- Zeitungen ab PDF (mit Nesting; 4 Seiten/ Frame)
- Münzen, Portraits, Handschriften
- CAD Plan Architekturbüro: Bahnhof Basel SBB, ca. 120cm, feinste Linien



## Outsourcing an das MAS Support Center

- Idee: Outsourcing für Endkunden (Bestandeseigner) und für Dienstleister
- „Nutzen statt Besitz“
- Starthilfe, soll durch Dienstleister übernommen werden

# Serviceangebot MAS Support Center



MicroArchive Systems

- Metadaten (Ziel: Software ARCHE GUI als Betaversion testen)
- Nesting
- Color Management (Beim Scannern, Dateneinaufbereitung, Ausbelichten)
- Unterstützung bei Scanning-Projekten (Vermittlung von Dienstleistern, Gerätschaften (z.B. Homrich), Beratung)
- Beratung i.w.S.
- Kooperation und Vermittlung von Servicepartnern / Dienstleistern



Nutzungsmöglichkeiten für  
Dienstleister:  
Bronze Partner



MicroArchive Systems

- Zielgruppe: Nicht-Bestandeseigner, Dienstleister
- Idee: Outsourcing, Nutzen statt Besitz
- Keine Vorinvestitionen nötig; keine Belastung der Infrastruktur

# Nutzungsmöglichkeiten für Dienstleister: Silber Partner



MicroArchive Systems

## Zusätzlich zu „Bronze Partner“:

- Stärkere Interaktion mit dem Support Center
- Aktive Rolle in Prozessverbesserung und Qualitätssicherung (QS); Initialisierung am Anfang, regelmässiger Erfahrungsaustausch
- „Zertifizierung“: Anerkennung und Publikation der Partner (CSP) durch MicroArchive Systems
- Gemeinsame Marketingaktivitäten

Nutzungsmöglichkeiten für  
Dienstleister:  
Gold Partner



MicroArchive Systems

## **Zusätzlich zu „Silber Partner“:**

- Der Gold Partner verfügt über einen eigenen ArchiveLaser®
- Erste Lieferung ab Herbst 2006 möglich
- Teil-Rückerstattung für bis dahin eingekaufte Frames

# Übersicht Service Konzept



MicroArchive Systems

	Outsourcing for End Customers	Bronze Service Partner	Silver Service Partner	Gold Service Partner (not before Fall 2006)
Outsourcing of Film Recording (available)	Yes	Yes	Yes	Yes
Support Color Management (regular price)	Yes	Yes	Yes	Yes
Metadata Software (regular price)	Yes	Yes	Yes	Yes
Nesting Software (regular price)	Yes	Yes	Yes	Yes
Additional Services (regular price)	Yes	Yes	Yes	Yes
Initializing of Workflow	--	--	Yes	Yes
Certified Service Partner	--	--	Yes	Yes
Joint Marketing Activities (option)	--	--	Yes	Yes
Special Trainings (option)	--	--	Yes	Yes
International Networking (option)	--	--	Yes	Yes
Re-Seller Discount on Regular Frame Prices	--	10%	15%	Not yet available
ArchiveLaser® (own system management)	--	--	--	Yes
Initial Sign-Up Fee	--	--	5'000.-	Not yet available
Annual Member Fee	--	--	2'000.-	Not yet available

**Partners in long-term archiving**

# Preise MAS Support Center



MicroArchive Systems

<b>Basic Prices</b>					
	Example: Quality of original file (DIN A4 page)	DIN A4 pages per frame		Price per 1 frame	Price per 1 page DIN A4
		Nesting	Total pages per frame		
<b>Gray- scale</b>	up to 1290 dpi	1 x 1	1	<b>2.00 €</b>	2.00 €
	up to 300 dpi	4 x 4	16		0.13 €
	up to 150 dpi	8 x 8	64		0.03 €
<b>Color</b>	up to 1290 dpi	1 x 1	1	<b>3.60 €</b>	3.60 €
	up to 300 dpi	4 x 4	16		0.23 €
	up to 150 dpi	8 x 8	64		0.06 €

Partners in long-term archiving

# Mengenrabatte



MicroArchive Systems

<b>Quantity Discount</b>			
minimum Frames per 1/2 year	%- discount	Price per 1 frame <b>Grayscale</b>	Price per 1 frame <b>Color</b>
3'000	0%	<b>2.00 €</b>	<b>3.60 €</b>
6'500	3%	<b>1.94 €</b>	<b>3.49 €</b>
13'000	5%	<b>1.90 €</b>	<b>3.42 €</b>
20'000	7%	<b>1.86 €</b>	<b>3.35 €</b>
30'000	8%	<b>1.84 €</b>	<b>3.31 €</b>
50'000	10%	<b>1.80 €</b>	<b>3.24 €</b>
75'000	15%	<b>1.70 €</b>	<b>3.06 €</b>

**Partners in long-term archiving**



## **Der ArchiveLaser® steht ab Juli 2006 allen Interessierten zur Verfügung:**

- Das CSP Konzept für Dienstleister
- Das Outsourcing -Angebot für Endkunden
- Unsere ersten Dienstleister in
  - Deutschland
  - Schweiz

# Ende



MicroArchive Systems



Partners in long-term archiving